

## Lista de Plan de Acción

Aquí están las tareas esenciales asociadas con la búsqueda y la compra de seguro médico para su pequeña empresa. [www.GuiadeCoberturadeSalud.org](http://www.GuiadeCoberturadeSalud.org) le guía por estas tareas. Use esta lista para anotar donde va en el proceso.

### Paso 1: Organícese.

- Organice la información sobre su empresa.
  - Información básica sobre el tipo de empresa, cuándo fue fundada, etc.
  - Salarios trimestrales de los dos últimos trimestres.
  - Información del censo de empleados de todos los dueños y empleados asalariados con formularios W2.
  - Use formularios estándar de su corredor de seguros/agente/aseguradora médica, o visite [GuiadeCoberturadeSalud.org](http://GuiadeCoberturadeSalud.org) para descargar el formulario de Datos del Censo de Empleados.
- Elija una fecha de comienzo de cobertura de 30 a 60 días después del inicio del proceso.
- Haga un borrador del presupuesto.
  - Calcule la cantidad total que puede gastar.
  - Calcule cuánto está dispuesto a pagar por cada empleado.
  - Tenga en cuenta cuestiones de liquidez.

### Paso 2: Entienda las opciones de cobertura, selección de proveedores y costos compartidos.

- Decida qué tipo de cobertura quiere ofrecer, ya sea una HMO, PPO o HSA.
- Decida la importancia que tiene la selección de proveedores para usted y sus empleados.
- Decida cómo compartirán los costos. Algunos puntos que tendrá que considerar son:
  - ¿Cuánto aportarán sus empleados a la prima?
  - ¿Cuánto tendrán que pagar los empleados en copagos o coseguro?
- Entienda las normas y opciones de cobertura.

### Paso 3: Busque un agente o corredor de seguros.

- Averigüe cómo funcionan los agentes y corredores de seguros.
- Pida referencias a fuentes de confianza.
- Asegúrese de que entiende todas las cantidades que pueden cobrarle aparte de la prima del seguro médico. Nota: Las primas de los seguros médicos de grupos pequeños de California incluyen las comisiones de agentes o corredores de seguros. El costo no cambia si usted usa un representante de una compañía de seguros.

### Paso 4: Conozca otros acuerdos de seguros.

- Alianzas adquisitivas.
- Asociaciones comerciales o profesionales.

### Paso 5: Evalúe los planes con su agente o corredor de seguros.

- Mida los beneficios contra los costos del plan.
- Infórmese sobre las aseguradoras médicas:
  - Su estabilidad financiera.
  - La facilidad de su administración.
  - La calidad general del servicio.
- Considere estrategias para recortar gastos.
- Revise al menos dos o tres compañías de seguros médicos.
- Revise al menos dos otras opciones de planes de seguro médico.

### Paso 6: Cierre el trato e implemente el plan.

- Firme el contrato antes de que expire la cotización, normalmente en 30 días.
- Comunique las opciones del plan a sus empleados.
- Distribuya y recoja los materiales de inscripción de aquellos que obtendrán cobertura.
- Copie y devuelva todos los materiales originales de inscripción antes de la fecha de entrada en vigor solicitada.